MANNHEIMER**VERTRIEBSTRAINING**

Beschreibung für die Teilnehmer

| Titel der Maßnahme | VALORIMA® - unser Erfolgsprodukt für Juweliere, Uhrmacher, Gold- und Silberschmiede |
|-------------------------------|---|
| | |
| Zielgruppe | Maklerpartner mit Interesse am Mannheimer Marken- produkt VALORIMA® |
| Seminarziele / Kompetenzen | Die Teilnehmer gewinnen einen aktuellen Überblick über das Markenprodukt VALORIMA® (Zielgruppen, Leistungsmerkmale, Gefahren) und können es ihren Kunden kompetent und bedarfsgerecht vermitteln. Fach- und Beratungskompetenz. |
| Inhalte | Uhren- und Schmuckbranche – Überblick / Gefahren Einstieg ins Kundengespräch / sales stories Die Mannheimer Marke VALORIMA® |
| Trainer / Referent | Juwelier-Underwriter, Kompetenzcenter VALORIMA® |
| Methode | Gesteuertes E-Learning / Webinar |
| Dauer | 60 Minuten |
| Organisatorische Hinweise | Einladung und Anmeldung über das Maklerportal der Mannheimer und einen Newsletter der Makler- direktionen |
| Weiterbildungszeit | 60 Minuten |